

Основные темы бесплатных семинаров и мастер-классов

I. Юридическая безопасность бизнеса

Юридические вопросы стартапов. На что необходимо обратить внимание, начиная бизнес.

Юридическая техника безопасности бизнеса или как не надо делать, чтобы не потерять деньги, бизнес и здоровье - Как научиться выполнять простые правила, чтобы не потерять время, деньги и здоровье. Юриспруденция для предпринимателя человеческим языком.

Конфликты с потребителями. Как защититься от потребительского экстремизма - Как правильно выстроить систему работы с потребителями

Когда эффективная реклама может привести к штрафу - На примерах крутого рекламного креатива, стоившего предпринимателям крутых денег.

Прием и увольнение персонала. Основные ошибки работодателей. – Как безопасно принять и уволить работника.

Субсидиарная ответственность руководителей и собственников бизнеса - Как не потерять личное имущество по долгам компании.

Трудовые договоры и договоры гражданско-правового характера - В чем отличия, когда и что лучше использовать.

Вызов в налоговую: как не стать жертвой - Как грамотно подготовиться и избежать распространенных заблуждений предпринимателей

Полиция в офисе: как не стать жертвой - как защитить свой бизнес от полицейской проверки.

Блокировка счетов по 115-ФЗ. Кто виноват и что делать? - Что делать если банк заблокировал счет и как не допустить блокировки.

II. Электроэнергетика

Технологическое присоединение к электрическим сетям 1

1. Общий порядок и процедуры технологического присоединения.
2. Нестандартные случаи технологического присоединения.
3. Определение размера платы за подключение.
4. «Льготное» технологическое присоединение.
5. Порядок определения платы по индивидуальному проекту.

Технологическое присоединение к электрическим сетям 2

1. Последние изменения законодательства о технологическом присоединении. Меры по повышению доступности энергетической инфраструктуры. Электронный документооборот
2. Восстановление ранее приобретенной мощности.
3. Перераспределение мощности между абонентом и иным владельцем мощности.
4. Опосредованное присоединение.
5. Порядок взаимодействия с Ростехнадзором.
6. Условия, этапы и сроки исполнения, получение ТУ нестандартные случаи технологического присоединения.

Как выбрать выгодный тариф в электроэнергетике

Гибкое тарифное регулирование в электроэнергетике, возможности.

III. Внешнеэкономические деловые связи

Как заводить связи и строить деловые отношения с Китайскими деловыми партнерами (импорт)

1. **Общение с поставщиками и условия сотрудничества.**
 - Как выбрать лучшего поставщика
 - Как грамотно общаться с поставщиками
 - Сотрудничество с поставщиками
2. **Разработка продукции в Китае**
 - ODM и OEM. В чём разница?
 - Разработка продукта: важные моменты
 - Как облегчить взаимопонимание между Вами и поставщиком
 - Упаковка и сертификация продукции
3. **Производство в Китае**
 - Контракт с поставщиком
 - Размещение заказов. Документация.

- Контроль качества на фабрике
- Как организовать проверку товара на фабрике и что делать, если обнаружен брак.
- Почему вернуть товар поставщику проблематично.

4. Как выбрать и где найти переводчика на переговоры.

- Тайный переводчик: плюсы и минусы.
- Бонусы использования китайских приложений для работы и бизнеса.
- Машинный перевод или МТ

IV. Интеллектуальная собственность

Охрана и защита интеллектуальной собственности.

1. Что может считаться интеллектуальной собственностью и как получить доход от объектов интеллектуальной собственности?
2. Что делать, если нарушаются права на интеллектуальную собственность? Как составить претензию нарушителю? Нужна ли экспертиза?
3. Регистрация товарного знака, коммерческого обозначения как способ повышения конкурентоспособности предприятия.
4. Географическое указание - это новый объект интеллектуальной собственности.

V. Менеджмент

Эффективный предприниматель: методы принятия управленческих решений

1. Как научиться понимать и использовать финансовую информацию для принятия управленческих решений.
2. Принятие управленческих решений на основе знаний о затратах.
3. Принятие управленческих решений на основе финансовой информации.
4. Принятие управленческих решений на основе комплексной оценки привлекательности проекта.

VI. Маркетинг

Исследование конкурентов, потребителей. Выявление возможностей выхода компании на внешние рынки.

1. Практические советы по проведению маркетинговых исследований.
2. Особенности выхода на внешние рынки для малых и средних предприятий.
3. Использование в работе доступных инструментов для анализа ВЭД.

VII. Инновационный инжиниринг в строительстве

Ремонт и восстановления несущей способности конструкционного железобетона - Системы внешнего армирования на основе углеродного волокна для строительных конструкций.

Гидроизоляция и защита бетона - Инъекционная гидроизоляция. Полимерные покрытия.

Эксплуатируемые кровли из мембранных материалов.

VIII. Землеустройство и земельные споры

Землеустройство

1. Установление прав собственности на землю, отказы в регистрации прав на землю.
2. Устранение несоответствий границ и площади земельного участка правоустанавливающим документам.
3. Предоставление и изъятие земельных участков органами исполнительной власти.
4. Регистрация самовольных строений.
5. Перевод в нежилой фонд.
6. Межевание земельных участков.
7. Вынос границ участка в натуру.

Семинары проводят специалисты ЮУТПП и специалисты профильных организаций – партнеров ЮУТПП. Продолжительность семинаров от 1-го до 3-х часов.

Союз «Южно-Уральская
«торгово-промышленная палата»,
вице-президент Ковыляев Владимир Михайлович,
454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56,
т./ф. **+7 (351) 265-57-09**, e-mail: **vmk@tpp74.ru**
website: **www.tpp74.ru**